

Curriculum Vitae dell'Ing. Maurizio Uremassi

Dati personali

Maurizio Uremassi

nato

residente

Tel.

Studi compiuti

1976: Diploma di Maturità Tecnica (Perito Nautico ind. Macchinista)

Istituto " C. Colombo " di Camogli (GE)

1985: Laurea in Ingegneria Elettrotecnica, ind. Impianti,

Università degli Studi di Genova

1986: Abilitazione alla professione (Esame di Stato 1.a sessione 1986)

1988 – 1989 Master in Gestione d'Impresa presso C. S. M. Roma con stage presso British Steel in Port Talbot (Galles)

Esperienze professionali ed attività svolte

1985-1986: **P.M.I.** S.p.A. (Genova)

Progettazione e montaggio impianti elettrici, meccanici, termici, ecc. (addetti: 35)

Posizione: Assistente al Project Manager.

Esperienze: Progettazione impianti elettrici, meccanici, automazione. Pianificazione e gestione commesse.

1986-1992: **ILVA** S.p.A.

Settore siderurgico (circa 40000 addetti)

Presso questa società ho avuto le seguenti esperienze professionali:

1986-1987: Stabilimento di Genova Sestri (circa 1500 addetti)

Posizione : Responsabile della Programmazione Produzione Impianti (dal 1/01/1987)

Gestione flusso produttivo; controllo della produzione; ottimizzazione delle giacenze e del mix produttivo degli impianti; analisi costi di giacenza e di produzione.

Personale diretto: 12 addetti.

1988: Dopo selezione interna dei laureati in ingegneria della società, inserimento nel gruppo " Alti Potenziali ".

1988-1990: Stabilimento di Taranto (circa 18000 addetti)

Posizione: Staff del Direttore di Stabilimento

Gestione magazzini materie prime e dei prodotti grezzi e finiti; Logistica dello sbarco da navi di materie prime; Logistica delle spedizioni prodotti finiti. Analisi tempi e metodi sulla movimentazione e stoccaggio di materie prime e prodotti finiti.

1990-1992: Stabilimento di Novi Ligure (circa 1000 addetti)

Posizione: Responsabile della Logistica e della Programmazione della Produzione.

Logistica e gestione flusso materiali lungo il ciclo produttivo; ottimizzazione giacenze e mix lavorazione materiali; analisi e riduzione costi di giacenza e di produzione; riduzione del " lead time "; customer service, con applicazione metodologia di servizio clienti " just in time "o creazione giacenze ottimali con contatti continui con i clienti aziendali di grande rilevanza aziendale (FIAT, BMW, Ford, Merloni, Zanussi, ecc.).

Personale diretto: 35 addetti ILVA e personale esterno per la gestione magazzini.

1993 - 2017: IREN Mercato S.p.A. (Gruppo IREN S.p.A. prima IREDE Mercato S.p.A. e prima A.M.G.A. S.p.A.)

Produzione e distribuzione di servizi (circa 4000 addetti)

Attuale posizione:

dal 2003 Responsabile Tecnico/Commerciale di seguito Responsabile Clienti Territoriali e ora Commerciale Clienti Territoriali

Livello Quadro

Responsabile dell'acquisizione, commercializzazione e customer satisfaction Clienti energia elettrica, gas metano per le zone Liguria, Province di Cuneo, Asti, Alessandria, Piacenza, Parma, Reggio Emilia.

Responsabile della parte commerciale nella realizzazione e gestione impianti termici (riscaldamento e/o condizionamento) e di energia rinnovabili (fotovoltaico, solare).

Tipologia Clienti: Industriali, Commerciali/Artigiani, Civili (Amministrazioni Condominiali), Enti Pubblici.

Posizione precedente: Responsabile Ufficio Gestione Clienti: Servizi alla clientela; customer satisfaction; gestione amministrativa della clientela e stesura contratti commerciali; formulazioni piani commerciali e strategie di marketing; acquisizione di Clienti sia privati che pubblici; preparazione documentazione per partecipazione a gare di acquisizione pubbliche; creazioni di S.p.A. sia con Enti pubblici che soggetti privati; responsabilità del ciclo finanziario della fatturazione; componente gruppo di lavoro per acquisizione certificazione garanzia di qualità ISO 9000 e ISO 14000.

Consulenza di Gestione Commerciale presso l'Azienda Vodokanal di Zaporizhzhia (Ucraina), ottobre – dicembre 2000, febbraio – marzo 2001, ottobre – dicembre 2001, febbraio – aprile 2003.

Corsi e seminari di aggiornamento professionale:

- " La programmazione della produzione e metodologie di servizio "Just in Time ", stage presso Nippon Steel S.p.A., Nagoya, Giappone, agosto - settembre 1987.
- Master aziendale ILVA (organizzazione lavoro, gestione e ottimizzazione risorse umane, posizionamento competitivo delle aziende, controllo dei costi aziendali, ecc.) Roma, settembre - dicembre 1988.
- " La logistica nella produzione e nella distribuzione ", presso British Steel, Port Talbot, Wales, gennaio - aprile 1989.
- " Marketing e Customer Satisfaction ", presso Business International, Roma, incontri periodici, anno 1995.
- Benchmarking presso Business International con IBM, Zanussi, Alitalia, sulla customer satisfaction, anno 1996.
- " Comunicazione e tecniche comportamentali ", SOGEA, Genova, anno 1995.
- " Qualità e garanzia del Servizio ", SOGEA, Genova, anno 1995.
- " La sicurezza sul lavoro. Gli aspetti normativi e i doveri della legge 626", SOGEA, Genova, anno 1996.
- " Privacy - Legge 675/96. Obblighi, adempimenti, responsabilità e sanzioni ", ITA, Milano, anno 1997.
- Vari Seminari e Corsi tecnici per la realizzazione e la gestione di impianti termici e di condizionamento, fotovoltaico, solare, cogenerazione.
- Vari Corsi o partecipazione a numerosi Convegni su "Liberalizzazione mercato elettrico" e "Liberalizzazione mercato del gas metano"
- Vari Corsi o Convegni per l'acquisizione commerciale della Clientela e la gestione della stessa.
- Vari corsi per lo studio delle tariffe gas ed energia elettrica
- Vari corsi su sviluppo del mercato gas ed energia elettrica e studi andamenti economici dei prezzi

Attività di lavoro estero

- 1987: Nagoya (Giappone) presso Nippon Steel (durata 3 mesi)
- 1988: Port Talbot (Galles) presso British Steel (durata 6 mesi)
- 1999 e 2000: Zaphorija (Ucraina) presso Vodokanal (durata 10 mesi)

Attività Sociale

- Dal 1999 al 2009 Consigliere dell'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Genova.
- Dal 1999 al 2005 Segretario della Federazione degli Ingegneri della Liguria

Attività Politica

- Dal 1993 al 1997 Eletto Consigliere della Circoscrizione di Staglieno del Comune di Genova (primo degli eletti della lista)
- Eletto consecutivamente nel 1997, nel 2002, nel 2007, nel 2012 Consigliere del Municipio IV Valbisagno del Comune di Genova (sempre primo degli eletti della lista e nel 2012 Candidato Presidente) nella lista di Forza Italia
- Eletto nel 2017 Consigliere del Municipio IX Levante del Comune di Genova
- attualmente Presidente 2.a Commissione del Municipio IX Levante

Lingua Estera conosciuta:

Inglese: livello buono

Interessi Extraprofessionali:

- Cultura: libri, teatro, cinema
 - Sport: calcio, sci, tennis